

業務内容

パートナー型経営コンサルティング

- 海外市場進出支援
 - 市場調査
 - マーケティング戦略策定
 - オペレーション計画策定支援
 - プロジェクトマネジメント
 - M&A 戦略策定・実行支援 など

教育・研修

- 海外事業・営業担当者のための英文決算書分析
- 海外子会社管理責任者のための英文管理会計
- 海外事業展開担当者のための海外進出マーケティング戦略 など

会社概要

会社名 株式会社フォースウェイブ・コンサルティング
所在地 〒150-0031 東京都渋谷区桜丘町 17-12 ジョンソンビル 4F-1
電話番号 03-6868-3247
問い合わせ E-mail : info@fw-c.com
会社設立 2008 年
代表者名 田中 義徳

Forth Wave Consulting Inc.



www.fw-c.com

株式会社フォースウェイブ・コンサルティング

事業・マーケティング戦略の策定や実行支援

時代の大きな変化を捉え、 海外事業展開を優位に、強力に支援します。

Service

パートナー型コンサルティングサービスのご紹介



ご相談事例

戦略立案や企画立案が出来る社内人材が少ない。
社内人材主導で効果的な戦略を立案できない。
外部サービス（調査やコンサルティング）を有効に活用できない。

期待される成果

貴社社員様が主導して策定した各種戦略がアウトプットされます。
貴社社員様主導での戦略の実行が可能となります。
貴社に各種戦略立案・実行のプロセスが定着します。
貴社に各種戦略立案・実行を主導できる人材が育ちます。

フォースウェイブのスタイル



支援の特徴

弊社コンサルタントが貴社社員様のパートナーの立場で内部専門家の視点から戦略立案と戦略実行をご支援致します。
貴社社員様主導での戦略立案と戦略実行を可能とします。
外部サービスを利用する場合には、より効果的な外部サービス活用を可能とします。

支援メニュー

- ・マーケティング戦略立案・実行支援
- ・M&A 戦略立案・実行支援
- ・海外進出戦略立案・実行支援

支援スタイル

基本は毎月2回の訪問時の面談（1回3時間）と電話・メールでのサポートの組み合わせによるご支援となります。
月2回の訪問でも、適宜、電話やメールでのご相談が可能ですので、いつでも相談できる心強いパートナーとなります。
支援メニューの中から基本契約となるメニューを1つ選んで頂きますが、その他の支援メニューについてもその基本契約の範囲内のサービスとしてご相談頂けます。
その他、必要に応じて社員教育の企画・実施や全体ミーティングへの参加など、ご要望に柔軟に対応致します。

Mission

内部専門家としてのパートナー型経営コンサルティングを提供する 株式会社フォースウェイブコンサルティング

近年の企業を取り巻く環境は、グローバル化と情報化が進展し、これまでにない厳しい国際競争を勝ち抜いてゆかなければならない状態にあります。

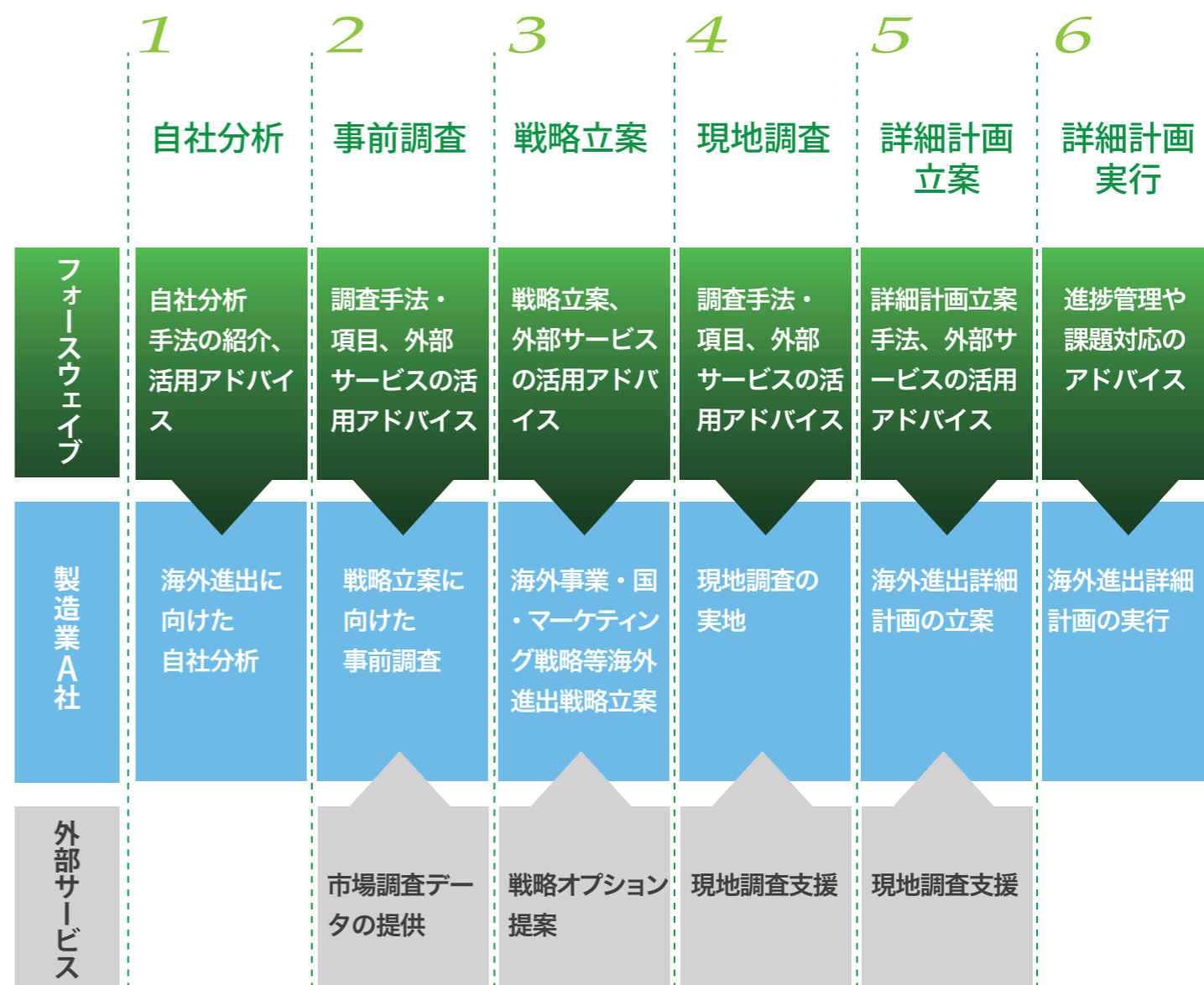
弊社は、経営・マーケティング・会計手法に関し、常に最新の理論の研究と実践の経験から“内部専門家”としての自己研鑽に励み、パートナー型経営コンサルティングとビジネス教育を提供しております。

パートナー型経営コンサルティングとビジネス教育を通じて、クライアントの企業様、個人様がより高いパフォーマンスを発揮し、国際競争に勝ち抜いていくことに貢献する、これが我々の使命です。

Phase

製造業 A 社様の東南アジア進出（販売拠点新設）における パートナー型コンサルティングの活用例

パートナーかつ内部専門家の視点から
一連のプロセスで戦略策定を支援



* 外部サービス（調査やコンサルティング）